

RADAR EMPRESARIAL



El conseller de l'empresa, Manel Mauri, i el conseller delegat, Carles Soler. M.ROVIRA

Tecnoquark irromp en el sector de les rodes per a cotxe elèctric

PAULA SOLANAS

El cotxe elèctric pressiona en la cursa per convertir-se en el futur de la mobilitat i cada vegada més empreses en són conscients. La manresana Tecnoquark, especialitzada en el disseny i la producció de components per a l'automoció i l'aeronàutica, és una d'elles, i ja treballa en un projecte per irrompre en aquest sector. La companyia vol introduir una nova línia de negoci a través de les rodes de fibra de carboni per a la indústria de l'automòbil, amb un material més lleuger, idoni per als vehicles elèctrics, i un procés de fabricació menys costós que els que ofereix el mercat actualment. "Fa que el cotxe pesi menys i, per tant, que s'allargui la vida de la bateria dels cotxes", explica el seu conseller delegat, Carles Soler.

Per al projecte, Tecnoquark està col·laborant amb la Universitat de Nantes i una consultora francesa. La idea és desenvolupar el procés de fabricació, produir els prototips i homologar-los a través d'un organisme oficial. Per això, la companyia catalana buscarà un soci industrial que en pugui assumir la fabricació i un de comercial que s'encarregui de la distribució de les rodes de fibra de carboni. "Nosaltres serem la peça central per idear el pro-

cés de fabricació de rodes homologades de manera seriada", explica Soler. Per ara, la iniciativa està acabant els motlles necessaris per fer les llantes i ja ha patentat algunes de les parts clau del procés.

De fet, la fibra de carboni o compost també és un element molt rellevant en l'altre segment de negoci de Tecnoquark, l'aeronàutic. Aquest material –més resistent i menys pesant que l'acer o l'alumini– s'ha utilitzat en la fabricació del nou Airbus A350 o el Boeing Dreamliner.

Beneficis a l'horitzó

Tecnoquark preveu acabar l'any amb una facturació de prop de set milions d'euros, respecte als 5,4 milions amb què va tancar l'any passat. De fet, l'empresa espera que el 2017 sigui el seu primer any amb un ebitda positiu –és a dir, el benefici abans d'impostos, interessos i altres– per poder entrar en beneficis l'any vinent. Tecnoquark ja està molt internacionalitzada i a la seva planta manresana les exportacions representen el 70% del seu negoci. L'any passat l'empresa va posar un peu a França amb la compra del grup dedicat a l'aeronàutica Techno-Méca. ■